

BON À SAVOIR ...

HÉBERGEMENT

L'internat du lycée a ouvert ses portes le 1^{er} septembre 2023. Ainsi, certains étudiants peuvent, sous certaines conditions, y avoir accès.

Important : les étudiants boursiers peuvent faire une demande auprès du CROUS afin d'obtenir une chambre dans une résidence universitaire proche du lycée. En outre, certains étudiants pourront également trouver, à proximité du lycée, des logements dans le secteur privé.

Les repas pourront être pris au sein du restaurant scolaire ou universitaire.

ACTIVITÉS EXTRASCOLAIRES

L'emplacement du lycée permet d'accéder à diverses activités culturelles (MC2- salle de spectacles -, cinémas - ...) ou de loisirs (parc Paul Mistral, stations de ski ...).

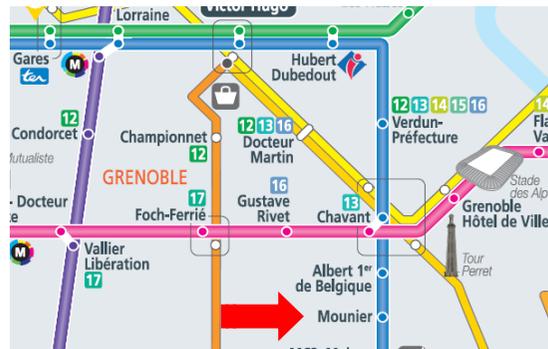
À RETENIR ...



SAMEDI 08 FÉVRIER 2025

08 h 30 - 12 h 30

Situé dans un quartier en pleine reconstruction, aux portes du centre-ville et à 20 min. des gares routière et S. N. C. F., le lycée polyvalent E. Mounier est accessible facilement par le réseau de transports en commun de l'agglomération grenobloise (tram A, arrêt Mounier).



**LYCÉE POLYVALENT
EMMANUEL MOUNIER**



**BREVET DE TECHNICIEN SUPÉRIEUR
MANAGEMENT COMMERCIAL OPÉRATIONNEL**

Découvrir, s'ouvrir, réussir

*« Mûrir, c'est trouver sa place dans le monde »
Emmanuel MOUNIER*

*Si tu es autonome et dynamique,
tu as le sens des responsabilités et
tu aimes la vente,
alors ce B. T. S. est fait pour toi !*

Informations complémentaires
sur notre site internet

<https://emmanuel-mounier.ent.auvergnerrhonealpes.fr/>

6, AVENUE MARCELIN BERTHELOT
38029 GRENOBLE CEDEX 2

☎ : 04 76 86 64 32

✉ ce.0380032d@ac-grenoble.fr

LE B.T.S. M.C.O. EN QUELQUES MOTS ...

QUELLES SONT LES PRINCIPALES ACTIVITÉS EN B. T. S. M. C. O. ?

* domaine d'activités 1 : développement de la relation client et vente conseil (collecte, analyse et exploitation de l'information commerciale, suivi de la relation client et de la qualité de services, fidélisation et développement de la clientèle) ;

* domaine d'activités 2 : animation et dynamisation de l'offre commerciale (adaptation continue de l'offre de produits et de services ; agencement de l'espace commercial ; maintien d'un espace commercial attractif et fonctionnel ; mise en valeur de l'offre de produits ; organisation de promotions et d'animations ; conception et mise en place de la communication externe de l'unité commerciale ; analyse et suivi de l'action commerciale) ;

* domaine d'activités 3 : gestion opérationnelle (fixation des objectifs commerciaux ; gestion des approvisionnements et suivi des achats ; gestion des stocks ; suivi des règlements ; budgets ; gestion des risques ; participation aux décisions d'investissement ; analyse des performances ; mise en œuvre du reporting) ;

* domaine d'activités 4 : management de l'équipe commerciale (évaluation des besoins en personnel ; répartition des tâches ; plannings ; organisation du travail ; recrutement ; animation de l'équipe ...).

COMMENT ET SELON QUELLES MODALITÉS SE FAIT L'ADMISSION EN B. T. S. ?

 L'admission en B. T. S. M. C. O. se fait exclusivement par *Parcoursup*. Il faut être titulaire d'un baccalauréat technologique, général ou professionnel. On attend des futurs candidats une lettre de motivation personnelle et une véritable envie pour suivre cette formation. En outre, l'assiduité des candidats est fondamentale. En cas d'absences justifiées lors de la scolarité, merci d'en indiquer les raisons. Plus d'informations en flashant ce QR Code.



QUELS SONT LES ENSEIGNEMENTS EN PREMIÈRE ANNÉE ?

Culture générale et expression	2 h 00
Anglais	3 h 00
Culture éco, juridique et managériale	4 h 00
Développement de la relation client et vente conseil	6 h 00
Gestion opérationnelle	4 h 00
Management de l'équipe commerciale	4 h 00
Animation et dynamisation de l'offre commerciale	5 h 00

Les cours sont complétés par des périodes de stage en entreprise (14 sem.). Elles sont très importantes car les épreuves - en C. C. F. (contrôle en cours de formation) - y sont adossés.

L'APPRENTISSAGE EN B. T. S. M. C. O.

Vous pouvez, si vous le souhaitez, préparer votre B. T. S. sous statut d'apprenti(e) en 1^{ière} et 2^{ème} années ! Cela est possible grâce au GRETA de GRENOBLE.

Pour la 1^{ière} année, vous pouvez postuler dans *Parcoursup* soit directement sous statut d'apprenti(e) soit sous statut scolaire et une fois affecté(e), vous ferez une inscription en apprentissage. Pour la 2^{ème} année, il faudra simplement postuler auprès des enseignants. **TRÈS IMPORTANT - SÉCURISATION DU PARCOURS :** en cas de fin de contrat d'apprentissage prématurée, l'étudiant(e) est assuré(e) de garder sa place sous statut scolaire !



QUELLES POURSUITES D'ÉTUDES APRÈS VOTRE DEUXIÈME ANNÉE DE B. T. S. ?

Le B. T. S. M. C. O. a essentiellement pour objectif l'insertion professionnelle [conseiller de clientèle, chargé du service client, manager adjoint, manager d'une unité commerciale, manager de la relation client; conseiller e-commerce, chef de rayon - avec expérience -, chef des ventes - avec expérience -] mais il permet aussi d'accéder à différentes poursuites d'études comme : des licences professionnelles, des licences générales, des *Bachelor* ou encore des écoles supérieures de commerce ...

UN LYCÉE NEUF ET INNOVANT SITUÉ DANS UN ENVIRONNEMENT AGRÉABLE ...



B. T. S. M. C. O., une voie de réussite